





Finnosummit nació en 2014 con la ambición de convertirse en el principal punto de encuentro físico y virtual para el ecosistema Fintech e impulsar la transformación de la industria de servicios financieros en América Latina.

Finnosummit se ha convertido en la plataforma y marca líder que conecta a corporativos, innovadores y decision makers en toda la industria de servicios financieros.

Finnosummit juega un papel importante en la discusión y facilitación de la innovación disruptiva y la transformación digital de la industria.

Hoy en día, Finnosummit sirve a una comunidad de 30.000 miembros a través de eventos, contenido e *insights*, así como programas para startups.

## Nuestra visión

Finnosummit es la plataforma de eventos, contenido y networking de alto impacto líder en América Latina para la transformación de las finanzas creando un mundo mejor.

Estamos comprometidos con el desarrollo del ecosistema Fintech y el empoderamiento de los emprendedores como fuente de transformación de la industria de servicios financieros.





# Potenciamos el ecosistema a través de 3 líneas de negocio



#### **Eventos**

Organizamos 2 eventos anuales: nuestro evento insignia en Ciudad de México, con unos 2.000 visitantes, y nuestra edición C-level, con unos 300 líderes de toda LATAM.



#### **Research & Insights**

Realizamos análisis en profundidad del sector e informes patrocinados por nuestros socios corporativos, como los renombrados Finnovista Fintech Radars. También compartimos actualizaciones y noticias mensuales sobre el ecosistema.



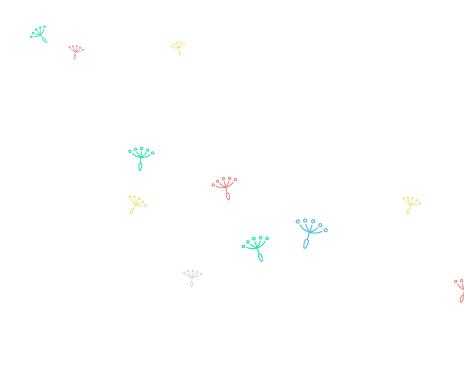
#### **Startups programs**

Nuestros programas y competencias para startups atraen a cientos de emprendedores cada año y han sido patrocinados regularmente por importantes socios corporativos. Mostramos el talento más disruptivo ante nuestra comunidad.





#### En Finnosummit, valoramos a las personas que son:



#### emprendedoras.

No es lo que decimos, es lo que hacemos. Las ideas son baratas, ¡a por ellas!. Haz un prototipo, dibuja un wireframe, llama a cinco clientes potenciales. Céntrate en los hechos y no en las palabras.

#### amables.

Somos amables y nos preocupamos por nuestros colegas. Tratamos a las personas con respeto e integridad. Siempre enfocamos las cosas de forma positiva y optimista. Somos honestos y transparentes en nuestro comportamiento: no ocultamos nada. Valoramos la autenticidad.

#### con impacto.

La regla 80-20 es casi universal. Céntrate en resolver los problemas más importantes. Parece sencillo, pero la mayoría de las empresas lo hacen mal y pierden mucho tiempo. Nos esforzamos por tener un impacto positivo en la sociedad y las personas.

## En Finnosummit, seguimos principios, no normas

Si eres parte de Finnosummit, es porque confiamos en ti y en tus capacidades, para que puedas hacer cosas de verdad en nuestra empresa.

Nos guiamos por valores, no por un manual detallado.



## Pedir perdón, no permiso

Los miembros del equipo deben pedir más perdón y menos permiso. Preferimos que alguien haga algo mal a pedir permiso para hacerlo.

O mejor, preferimos que alguien haga algo bien y no necesite permiso para hacerlo. Se llama «empoderamiento».

Si tienes libertad para tomar decisiones, también tienes la responsabilidad de acertar.

A veces, hay cosas que queremos que revise la gente que «sabe más», sobre todo en lo que se refiere a asuntos estratégicos.



#### Colabora abiertamente

Trabajamos juntos, en equipo, hacia un mismo objetivo, todos en una misma dirección, una misma misión.

Pregunta en la empresa por las opiniones de los compañeros, no dudes en dirigirte a cualquier persona, socios, directores, gerentes, ¡a cualquiera!

Tendemos a buscar el consenso en las decisiones estratégicas, para que todos caminemos en la misma dirección, pero sin olvidar nuestra actitud emprendedora para hacer las cosas.



## Escucha primero. Luego escucha más.

Buscamos primero comprender, para luego ser comprendidos. Concéntrate en escuchar más que en responder.

Piensa que todo es una hipótesis y que puedes estar equivocado.

Sé sugerente más que instructivo, sustituyendo frases como «sin duda» por «quizás» y «creo».

Sé abierto. Así es como nos llevamos bien y aprendemos unos de otros.



## Disfruta del viaje. Crea diversión.

En Finnosummit, nos gusta crear diversión. Nos tomamos en serio nuestro trabajo, pero no a nosotros mismos.

Celebramos nuestros logros y los de los demás.

Llevamos la diversión a nuestra comunidad y a nuestros socios de formas únicas e inesperadas.

Si no nos divertimos, lo estamos haciendo mal. ¡Disfruta del viaje!



## Cuida tu vida. Sé una persona completa.

Come con tus compañeros. Conoce a las personas con las que trabajas más allá de los proyectos que compartís.

Pero también dedica tiempo a tus hijos, amigos y proyectos personales.

Queremos que seas una persona feliz e íntegra.

No hay una vida privada y una vida profesional. Sólo hay vida, y queremos que tu pareja también aprecie a Finnosummit.





# Cómo trabajamos

# Nos gusta el ambiente emprendedor

Tú sabes cómo trabajas mejor. Trabaja desde casa —o en otro sitio— cuando te apetezca. Confiamos en ti para que organices tu jornada sin ningún tipo de microgestión externa.

Si quieres ir al gimnasio a mediodía, házlo.

Valoramos a las personas que se centran en hacer que las cosas sucedan. No creemos en el tiempo presencial porque sí.



Nos tomamos en serio la excelencia. Estamos obsesionados con la calidad.

Somos muy ambiciosos y queremos crear un entorno de trabajo excepcional.

Aspiramos al infinito en lo que respecta al valor que aportamos a los clientes y la calidad que ofrecemos.

No nos asusta tomar decisiones difíciles.

No somos el lugar adecuado para los que van por libre y no saben desenvolverse en un entorno en el que la libertad personal es una virtud.

Sé puntual, sé excepcional, sé un ejemplo de comportamiento cívico para todos los demás en nuestro espacio.



## Actúa con rapidez y céntrate en el impacto

Movernos rápido nos permite hacer más cosas y aprender más rápido.

Tenemos menos miedo a equivocarnos que a perder oportunidades por ir demasiado despacio.

Para tener el mayor impacto, tenemos que centrarnos en resolver los problemas más importantes y aprovechar todo lo que hacemos.



## Ve más allá lo que se espera

Siempre superamos las expectativas del cliente.

Buscamos el «¡Wow!».



## Gasta el dinero como como si fuera tuyo

No somos tacaños a la hora de gestionar nuestra empresa. Pero tampoco somos extravagantes.

En general, animamos a todo el mundo a gastar el dinero como si fuera suyo. Y a preguntar a un colega en caso de duda.



Evita el email, si puedes. Utiliza herramientas de colaboración.

En Finnosummit utilizamos muy poco el correo electrónico a nivel interno.

La mayor parte de nuestra comunicación se produce en Slack y cara a cara. Esto probablemente nos permite reducir el correo electrónico en un 90%.

Dado que estamos en diferentes ubicaciones y husos horarios, las herramientas de colaboración como Google Doc y Spreadsheets son esenciales para nuestro trabajo, ya que nos permiten trabajar de forma asíncrona.



## Utiliza los meetings de forma responsable

Si es necesaria una reunión, que no dure más de 45 minutos, e invita sólo a las personas imprescindibles.

Lleva una agenda clara y recomendaciones para la toma de decisiones en lugar de utilizar la reunión como un proceso para llegar a una recomendación.

El tiempo es oro. Haz que valga.



## **GRACIAS**

OOO FINNOSUMMIT A Finnovista Company